

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«МИЧУРИНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

Кафедра экономики и коммерции

УТВЕРЖДЕНА
решением учебно-методического совета
университета
(протокол № 7 от 22 апреля 2026 г.)

УТВЕРЖДАЮ
Председатель учебно-методического
совета университета
Р.А. Чмир
«22» апреля 2026 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)
ОРГАНИЗАЦИЯ И ТЕХНИКА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ**

Направление подготовки 38.03.06 Торговое дело
Направленность (профиль) Коммерческая деятельность в АПК
Квалификация - бакалавр

Мичуринск – 2026

1. Цели освоения дисциплины (модуля)

Целями освоения дисциплины (модуля) являются:

- обучение методам подготовки и организации внешнеторговых операций
- формирование навыков составления планов и обоснование закупок при осуществлении внешнеторговых операций
- изучение вопросов регулирования внешнеторговых сделок

2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина (модуль) «Организация и техника внешнеторговых операций» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1. Дисциплины (модули). Б1.В.13

Для успешного освоения дисциплины (модуля) «Организация и техника внешнеторговых операций» обучающийся должен изучить дисциплины (модули) «Экономическая теория», «История коммерции».

Знания, умения и навыки, формируемые в процессе освоения дисциплины (модуля) «Организация и техника внешнеторговых операций», взаимодействуют со знаниями, умениями и навыками, полученными в процессе изучения дисциплин (модулей): «Коммерческая деятельность», «Теория и практика оценки конкурентоспособности товара».

В дальнейшем знания, умения и навыки, сформированные в процессе изучения дисциплины (модуля) «Организация и техника внешнеторговых операций» используются при изучении дисциплин (модулей) «Прогнозирование социально-экономических процессов», «Организация коммерческой деятельности предприятий АПК», «Конкурентоспособность коммерческих предприятий», «Франчайзинг в торговле», а также при прохождении производственной преддипломной практики, при защите выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты.

3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (модуля) «Организация и техника внешнеторговых операций»

В результате изучения дисциплины обучающийся должен освоить трудовые функции:

Составление планов и обоснование закупок

08.026 Специалист в сфере закупок (ТФ.- В/01.6)

трудовые действия:

08.026 Специалист в сфере закупок (ТФ.- В/01.6)

- организация на стадии планирования закупок консультаций с поставщиками (подрядчиками, исполнителями) в целях определения состояния конкурентной среды на соответствующих рынках товаров, работ, услуг

Освоение дисциплины направлено на формирование:
профессиональной компетенции:

ПК-2. Способен выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение

Планируемые результаты обучения (показатели достижения заданного уровня освоения компетенций)	Критерии оценивания результатов обучения			
	Низкий (допороговый) компетенция не сформирована	Пороговый	Базовый	Продвинутый
ПК-2 И Д - 2 П К - 2–Выбирает деловых партнеров и проводит с ними переговоры по заключению договоров.	Не в состоянии выбирать деловых партнеров и проводит с ними переговоры по заключению договоров.	Удовлетворительно выбирает деловых партнеров и проводит с ними переговоры по заключению договоров.	Хорошо выбирает деловых партнеров и проводит с ними переговоры по заключению договоров.	Отлично выбирает деловых партнеров и проводит с ними переговоры по заключению договоров.
И Д - 3 П К - 2–Заключает договора с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролирует их выполнение.	Не может заключать договора с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролирует их выполнение.	Удовлетворительно заключает договора с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролирует их выполнение.	Хорошо заключает договора с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролирует их выполнение.	В полном объеме заключает договора с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролирует их выполнение.

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Знать:

правила и базисные условия поставки товаров, особое внимание уделяя транспортным условиям контрактов купли-продажи и транспортной документации; технику организации внешнеторговой сделки.

Уметь:

- выбирать деловых партнеров и проводить с ними переговоры по заключению договоров
- заключать договоры с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролировать их выполнение
- выбирать агентов-посредников на международном рынке; составлять коммерческие документы.

Владеть:

- способностью выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение
- умением анализа внешнеторговых операций, выявляя слабые и сильные стороны в процессе подготовки к заключению сделки;
- умением подготовки к заключению сделки: выбрать ориентировочную цену, определить конкурентоспособность своего товара на целевом рынке.

3.1. Матрица соотнесения тем/разделов учебной дисциплины (модуля) и формируемых в них профессиональных компетенций

Разделы дисциплины	Компетенции	
	ПК-2	Общее количество компетенций
Раздел 1 Международные коммерческие операции	+	2
Раздел 2 Организация и техника внешнеторговых операций	+	2
Раздел 3 Международные системы внешнеэкономических связей	+	2

4. Структура и содержание дисциплины (модуля)

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы, 108 академических часов.

4.1. Объем дисциплины и виды учебной работы

Виды занятий	Всего акад. часов по очной форме обучения (5 семестр)	Всего акад. часов по очно-заочной форме обучения (6 семестр)
Общая трудоемкость дисциплины	108	108
Контактная работа обучающихся с преподавателем	48	48
Аудиторные занятия, в т.ч.	48	48
Лекции	16	16
Практические занятия	32	32
Самостоятельная работа, в т.ч.	60	60
проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов)	20	20
подготовка к практическим занятиям, защите		

реферата	20	20
выполнение индивидуальных заданий	12	12
подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)	8	8
Контроль	-	-
Вид итогового контроля	Зачет	Зачет

4.2. Лекции

№	Раздел дисциплины (модуля), темы лекций и их содержание	Объем в акад. часах		Формируемые компетенции
		очная форма обучения	Очно-заочная форма обучения	
1	Понятие и виды внешнеторговых операций	2	2	ПК-2
2	Формы организации внешнеторговых операций	2	2	ПК-2
3	Подготовка и заключение международных торговых сделок	2	2	ПК-2
4	Договор международной купли-продажи товаров	2	2	ПК-2
5	Посредники во внешнеторговых операциях	2	2	ПК-2
6	Государственное регулирование внешнеторговых отношений	2	2	ПК-2
7	Эффективность внешнеторговых операций	2	2	ПК-2
8	Международные торговые организации	2	2	ПК-2
	ИТОГО	16	16	

4.3. Лабораторные занятия – не предусмотрены

4.4. Практические занятия

№ Раздела	Наименование занятия	Объем в акад. часах		Формируемые компетенции
		очная форма обучения	Очно - заочная форма обучения	
1	Понятие и виды внешнеторговых операций	2	2	ПК-2
2	Формы организации внешнеторговых операций	4	4	ПК-2
3	Подготовка и заключение международных торговых сделок	4	4	ПК-2

4	Договор международной купли-продажи товаров	4	4	ПК-2
5	Посредники во внешнеторговых операциях	4	4	ПК-2
6	Государственное регулирование внешнеторговых отношений	4	4	ПК-2
7	Эффективность внешнеторговых операций	4	4	ПК-2
8	Международные торговые организации	6	6	ПК-2
Всего		32	32	

4.5. Самостоятельная работа обучающегося

Раздел дисциплины	Вид самостоятельной работы	Объем в акад. часах	
		очная форма обучения	Очно-заочная форма обучения
Раздел 1 Международные коммерческие операции	Проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов)	7	7
	Подготовка к практическим занятиям, защите реферата	7	7
	Выполнение индивидуальных заданий	4	4
	Подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)	2	2
Раздел 2 Организация и техника внешнеэкономических операций	Проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов)	7	7
	Подготовка к практическим занятиям, защите реферата	7	7
	Выполнение индивидуальных заданий	4	4
	Подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)	3	3
Раздел 3 Международные системы внешнеэкономических связей	Проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов)	6	6
	Подготовка к практическим занятиям, защите реферата	6	6
	Выполнение индивидуальных заданий	4	4
	подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)	3	3
Контроль		-	-
Итого		60	60

Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы по дисциплине (модулю):

1. Соколов О.В. Фонд тестовых заданий по дисциплине (модулю) «Организация и техника внешнеэкономических операций» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2020.
2. Соколов О.В. Методические указания по выполнению самостоятельной работы по дисциплине (модулю) для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело Мичуринск, 2020.

4.6 Содержание разделов дисциплины

Раздел 1. Международные коммерческие операции

1. Сделки купли-продажи товаров и услуг. Сбор, хранение, обработка и оценка информации, необходимой для организации и управления внешнеторговыми операциями. Основные методы и средства получения, хранения, переработки информации; работать с компьютером как средством управления информацией

Этапы подготовки к заключению сделки. Виды оферт. Классификация торговых сделок в рамках форм международной торговли. Предварительные исследования рынка до заключения сделки купли-продажи.

2. Основные и обеспечивающие виды МКО. Экспорт. Импорт. Реэкспорт. Реимпорт. Виды внешнеторговых операций по товарным группам. Торговля услугами и виды внешнеторговых сделок в зависимости от характера услуг. Товарообменные и компенсационные внешнеторговые сделки на безвалютной основе.

3. Встречная торговля. Торговля комплектным оборудованием, продукцией в разобранном виде и готовой продукцией. Международные арендные операции: лизинг, хайринг, рентинг. Кооперируемая продукция. Торговля лицензиями и «ноу-хау», инженеринг.

4. Формы осуществления МКО. Основные элементы МКО. Контрагенты международной торговли, национальные и иностранные фирмы. Критерии оценки контрагентов.

5. Географические особенности торговли сырьевыми товарами, структура экспорта и импорта в зависимости от специализации страны. Альтернативные возможности и альтернативная стоимость.

6. Выбор деловых партнеров, проведение с ними деловые переговоры, заключение договоров и контроль их выполнения Правовой статус фирм-контрагентов и фирм-посредников на международных рынках готовой продукции, сырьевых рынках, финансовых рынках. Системы патентно-лицензионной работы в развитых странах. Особенности взаимоотношений в сфере интеллектуальной деятельности.

Раздел 2. Организация и техника внешнеторговых операций

1. Унификация прав и обязанностей сторон. Товаросопроводительные, транспортные, транспортно-экспедиторские документы. Грузовая маркировка.

2. Группы терминов «Инкотермс-2014» (Е, F, C, D). Основные базисные условия контрактов «Инкотермс-2014». Способы перевозки и соответствующие условия «Инкотермс-2014». Распределение расходов между продавцом и покупателем в зависимости от условий поставки товара. Оплата коммерческих документов. Страхование грузов в зависимости от условий «Инкотермс-2014».

3. Управление транспортными терминалами. Договоры перевозки, предусматривающие перегрузку товара в промежуточных пунктах. Перевозки на условиях ролл-он, ролл-офф. Осуществление перевозки несколькими перевозчиками. Управление перевозками на различных видах транспорта. Государственное обеспечение экспортного сопровождения грузов.

4. Экспедиторское сопровождение грузов. Документы, выдаваемые перевозчиком и подтверждающие получение им груза (расписка, подтверждение на фрахтование тоннажа и др.). Составление грузового манифеста, фрахтового манифеста, контейнерного манифеста. Складские услуги.

5. Классификация внешнеторговых посредников. Виды посреднических операций. Права и обязанности посредников, способы вознаграждения посредников, качественные сдвиги в торгово-посредническом звене. Достоинства и недостатки сбыта через торгово-посреднические фирмы.

Раздел 3. Международные системы внешнеэкономических связей

1. Регулирование международных валютных отношений, формирование международных (региональных) валютных систем. Валютные курсы. Регулирование валютных курсов внутри государства (дисконт и валютная интервенция). Протекционизм и либерализм в валютном регулировании.

2. Тарифные (таможенное обложение) и нетарифные барьеры. Прямые методы ограничения в сфере международной торговли: контингирование (установление квот), лицензирование, введение государственной монополии. Косвенные ограничения: национальная налоговая система и национальные стандарты.

3. Международный коммерческий арбитраж. Арбитражные суды, действующие при Торгово-промышленной палате РФ «ТПП РФ»: Международный коммерческий арбитражный суд, Морская арбитражная комиссия. Ассоциация диспашеров.

4. Торговые транснациональные корпорации. Государственные системы торговли (товарно-кредитные корпорации, советы по торговле и др.). Телефонно-телексыные рынки. Валютные и фондовые биржи. Международные товарные биржи.

5. Образовательные технологии

При изучении дисциплины используется инновационная образовательная технология на основе интеграции компетентностного и личностно-ориентированного подходов с элементами традиционного лекционно- практические и квазипрофессионального обучения с использованием интерактивных форм проведения занятий и мультимедийных учебных материалов.

Вид учебных занятий	Форма проведения
Лекции	интерактивная форма - презентации с использованием мультимедийных средств с последующим обсуждением материалов (лекция –визуализация)
Практические занятия	традиционная форма– выполнение конкретных практических заданий по условным и фактическим внешнеэкономическим данным, изучение методики расчета основных внешнеэкономических показателей
Самостоятельная работа	сочетание традиционной формы (работа с учебной и справочной литературой, изучение материалов интернет-ресурсов, подготовка к практическим занятиям и тестированию) и интерактивной формы (выполнение индивидуальных и групповых учебных заданий)

6. Оценочные средства дисциплины (модуля)

Основными видами дисциплинарных оценочных средств при функционировании модульно-рейтинговой системы обучения являются: на стадии рубежного рейтинга, формируемого по результатам модульного компьютерного тестирования – тестовые задания; на стадии поощрительного рейтинга, формируемого по результатам написания и защиты рефератов по актуальной проблематике – рефераты; на стадии промежуточного рейтинга, определяемого по результатам сдачи зачета – теоретические вопросы, контролирующие теоретическое содержание учебного материала обучающегося по ОПОП данного направления, формируемые при изучении дисциплины «Организация и техника внешнеторговых операций».

6.1. Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине «Организация и техника внешнеторговых операций»

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Код контролируемой компетенции	Оценочное средство	
			наименование	кол-во
1	Международные коммерческие операции	ПК-2	Комплект тестовых заданий	22
			Комплект тем для рефератов	9
			Комплект вопросов к зачету	11
2	Организация и техника внешнеторговых операций	ПК-2	Комплект тестовых заданий	68
			Комплект тем для рефератов	17
			Комплект вопросов к зачету	19
3	Международные системы внешнеэкономических связей	ПК-2	Комплект тестовых заданий	10
			Комплект тем для рефератов	33
			Комплект вопросов к зачету	7

6.2. Перечень вопросов для зачета

1. Понятие и виды международных коммерческих операций ПК-2
2. Выбор деловых партнеров и проведение с ними переговоров по заключению договоров ПК-2
3. Сбор, хранение, обработка и оценка информации, необходимой для организации и управления внешнеторговыми операциями. ПК-2
4. Международные операции по обмену товарами и услугами ПК-2
5. Международные операции по обмену результатами интеллектуальной деятельности ПК-2
6. Заключение договоров с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контроль их выполнения ПК-2
7. Понятие международной сделки купли-продажи ПК-2
8. Оформление сделок купли-продажи товаров ПК-2
9. Особенности международной торговли сырьевой и готовой продукцией ПК-2

10. Внешнеторговый контракт купли-продажи ПК-2
11. Содержание статьи «Предмет контракта» ПК-2
12. Содержание статьи «Качество» ПК-2
13. Содержание статьи «Базисные условия поставки» ПК-2
14. Содержание статьи «Цена и общая сумма контракта» ПК-2
15. Содержание статьи «Упаковка и маркировка товаров» ПК-2
16. Содержание статьи «Сдача-приемка товара по количеству и качеству» ПК-2
17. Содержание статьи «Сроки поставки» ПК-2
18. Содержание статьи «Условия платежа» ПК-2
19. Содержание статьи «Обязанности сторон» ПК-2
20. Содержание статьи «Гарантии качества и комплектности поставки» ПК-2
21. Содержание статьи «Ответственность за нарушение контракта. Санкции» ПК-2
22. Содержание статьи «Основания освобождения от ответственности. Форс-мажор» ПК-2
23. Содержание статьи «Страхование товаров» ПК-2
24. Содержание статьи «Арбитраж» ПК-2
25. Язык контракта ПК-2
26. Вступление контракта в силу ПК-2
27. Изменения и дополнения контракта ПК-2
28. Юридические адреса сторон ПК-2
29. Организация и техника проведения внешнеторговых переговоров ПК-2
30. Транспортная составляющая контрактной цены товара ПК-2
31. Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности ПК-2
32. Базисные условия поставки товаров ПК-2
33. Значение и содержание коносамента в транспортных операциях. внешнеторговых сделок ПК-2
34. Посредники в международной торговле и посреднические операции ПК-2
35. Организационно-правовые формы участников МКО ПК-2
36. Техника подготовки внешнеторговых операций ПК-2
37. Международные товарные соглашения, их содержание и роль в международной торговле ПК-2

6.3. Шкала оценочных средств

При функционировании модульно-рейтинговой системы обучения знания, умения и навыки, приобретаемые студентами в процессе изучения дисциплины, оцениваются в рейтинговых баллах. Учебная дисциплина имеет итоговый рейтинг -100 баллов, который складывается из рубежного (40 баллов), промежуточного – (50 баллов) и поощрительного рейтинга (10 баллов). Итоговая оценка знаний студента по дисциплине определяется на основании перевода итогового рейтинга в 5-ти балльную шкалу с учетом соответствующих критериев оценивания.

Уровни освоения компетенций	Критерии оценивания	Оценочные средства (кол-во баллов)
Продвинутый (75 -100 баллов) - «зачтено»	- полное знание учебного материала из разных разделов дисциплины с раскрытием сущности и области применения, типовых методик показателей развития международной торговли; - полное умение заключать договоры с учетом	тестовые задания (30-40 баллов); реферат (7-10 баллов); вопросы зачету (38-50 баллов)

	действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролировать их выполнение - грамотное владение выбором деловых партнеров и проведением с ними переговоров по заключению договоров	
Базовый (50 -74 балла) – «зачтено»	- знание основных теоретических и методических положений по изученному материалу, указание правильной методики расчета большинства показателей развития международной торговли и их взаимосвязей; - умение заключать договоры с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролировать их выполнение - владение выбором деловых партнеров и проведением с ними переговоров по заключению договоров	тестовые задания (20-29 баллов); реферат (5-6 баллов); вопросы к зачету (25 - 39 балла);
Пороговый (35 - 49 баллов) – «зачтено»	- поверхностное знание сущности экономических методов, названия показателей и их принадлежности к соответствующей группе без указания методики расчета; - поверхностное умение заключать договоры с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролировать их выполнение - поверхностное владение выбором деловых партнеров и проведением с ними переговоров по заключению договоров	тестовые задания (14-19 баллов); реферат (3-4 балла); вопросы к зачету (18 - 26 балла)
Низкий (допороговый) (компетенция не сформирована) (менее 35 баллов) – «не зачтено»	- незнание терминологии дисциплины; приблизительное представление о предмете и методах дисциплины; отрывочное, без логической последовательности изложение информации, косвенным образом затрагивающей некоторые аспекты программного материала; - неумение заключать договоры с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролировать их выполнение - не владение выбором деловых партнеров и проведением с ними переговоров по заключению договоров	тестовые задания (0-13 баллов); реферат (0-4 балла); вопросы к зачету (0 - 17)

Все комплекты оценочных средств (контрольно-измерительных материалов), необходимых для оценки знаний, умений, навыков и(или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций, в процессе освоения дисциплины (модуля) подробно представлены в документе «Фонд оценочных средств дисциплины (модуля)».

7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)

7.1. Основная учебная литература

1. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 387 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09280-6. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/468379>
2. Покровская, В. В. Внешнеэкономическая деятельность в 2 ч. Часть 1. : учебник для бакалавриата и магистратуры / В. В. Покровская. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2020. — 376 с.
3. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 11-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 471 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14246-4. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/468105>
4. Сенотрусова, С. В. Внешнеэкономическая деятельность организации : учебник для вузов / С. В. Сенотрусова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 198 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14556-4. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/477938>
5. Сладкова, А. А. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности : учебное пособие для вузов / А. А. Сладкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 182 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13714-9. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/477198>
- 6.. Соколов О.В. УМКД «Организация и техника внешнеторговых операций» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2021.

7.3. Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

1. Федеральная служба государственной статистики. Электронный ресурс. Режим доступа: www.gks.ru
2. Министерство экономического развития РФ. Электронный ресурс. Режим доступа: www.economy.gov.ru
3. Российский сайт ВТО. Электронный ресурс. Режим доступа: www.wto.ru

7.3. Методические указания по освоению дисциплины (модуля)

- 1.Соколов О.В. Фонд тестовых заданий по дисциплине (модулю) «Организация и техника внешнеторговых операций» для обучающихся направления 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2022.
2. Соколов О.В. Методические указания по выполнению самостоятельной работы по дисциплине (модулю) «Организация и техника внешнеторговых операций» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2022.
3. Соколов О.В. Методические указания по выполнению практических работ по дисциплине (модулю) «Организация и техника внешнеторговых операций» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2022.

7.4 Информационные и цифровые технологии (программное обеспечение, современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы)

Учебная дисциплина (модуль) предусматривает освоение информационных и цифровых технологий. Реализация цифровых технологий в образовательном пространстве является одной из важнейших целей образования, дающей возможность развивать конкурентоспособные качества обучающихся как будущих высококвалифицированных специалистов.

Цифровые технологии предусматривают развитие навыков эффективного решения задач профессионального, социального, личностного характера с использованием различных видов коммуникационных технологий. Освоение цифровых технологий в рамках данной дисциплины (модуля) ориентировано на способность безопасно и надлежащим образом получать доступ, управлять, интегрировать, обмениваться, оценивать и создавать информацию с помощью цифровых устройств и сетевых технологий. Формирование цифровой компетентности предполагает работу с данными, владение инструментами для коммуникации.

7.4.1 Электронно-библиотечная системы и базы данных

1. ООО «ЭБС ЛАНЬ» (<https://e.lanbook.com/>) (договор на оказание услуг от 01.09.2025 № б/н (Сетевая электронная библиотека).
2. База данных электронных информационных ресурсов ФГБНУ ЦНСХБ (договор по обеспечению доступа к электронным информационным ресурсам ФГБНУ ЦНСХБ через терминал удаленного доступа (ТУД ФГБНУ ЦНСХБ) от 01.12.2025 № 04-УТ/2025).
3. ООО «Электронное издательство ЮРАЙТ» (<https://urait.ru/>) (договор на оказание услуг по предоставлению доступа к образовательной платформе ООО «Электронное издательство ЮРАЙТ» от 01.09.2025 № 7326).
4. Электронно-библиотечная система «Вернадский» (<https://vernadsky-lib.ru>) (договор на безвозмездное использование произведений от 26.03.2020 № 14/20/25).
5. База данных НЭБ «Национальная электронная библиотека» (<https://rusneb.ru/>) (договор о подключении к НЭБ и предоставлении доступа к объектам НЭБ от 02.09.2024 № 101/НЭБ/4712-п).
6. Договор о сотрудничестве по оказанию библиотечно-информационных и социокультурных услуг пользователям университета из числа инвалидов по зрению, слабовидящих, инвалидов других категорий с ограниченным доступом к информации, лиц, имеющих трудности с чтением плоскочечатного текста ТОГБУК «Тамбовская областная универсальная научная библиотека им. А.С. Пушкина» Филиал «Специальная библиотека для слепых им. Н.А. Островского» (<https://www.tambovlib.ru>) (договор о сотрудничестве от 10.10.2024 № 0001).

7.4.2. Информационные справочные системы

1. Справочная правовая система КонсультантПлюс (договор поставки, адаптации и сопровождения экземпляров систем КонсультантПлюс от 24.02.2026 № 12760 /13900/ЭС).
2. Электронный периодический справочник «Система ГАРАНТ» (договор на услуги по сопровождению от 11.02.2026 № 194-01/2026).

7.4.3. Современные профессиональные базы данных

1. База данных нормативно-правовых актов информационно-образовательной

программы «Росметод» (договор от 06.11.2025 № 505/2025)

2. База данных Научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU – российский информационно-аналитический портал в области науки, технологии, медицины и образования - <https://elibrary.ru/>

3. Портал открытых данных Российской Федерации - <https://data.gov.ru/>

4. Открытые данные Федеральной службы государственной статистики - <https://rosstat.gov.ru/opendata>

7.4.4. Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства

№	Наименование	Разработчик ПО (правообладатель)	Доступность (лицензионное, свободно распространяемое)	Ссылка на Единый реестр российских программ для ЭВМ и БД (при наличии)	Реквизиты подтверждающего документа (при наличии)
1	Microsoft Windows, Office Professional	Microsoft Corporation	Лицензионное	-	Лицензия от 04.06.2015 № 65291651 срок действия: бессрочно
2	Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security для бизнеса	АО «Лаборатория Касперского» (Россия)	Лицензионное	https://reestr.digital.gov.ru/reestr/366574/?sphrase_id=415165	Сублицензионный договор с ООО «Софттекс» от 17.12.2025 № б/н, срок действия: с 18.12.2025 по 17.12.2026
3	МойОфис Стандартный - Офисный пакет для работы с документами и почтой (myoffice.ru)	ООО «Новые облачные технологии» (Россия)	Лицензионное	https://reestr.digital.gov.ru/reestr/301631/?sphrase_id=2698444	Контракт с ООО «Рубикон» от 24.04.2019 № 0364100000819000012 срок действия: бессрочно
4	Офисный пакет «Р7-Офис» (десктопная версия)	АО «Р7»	Лицензионное	https://reestr.digital.gov.ru/reestr/306668/?sphrase_id=4435041	Контракт с ООО «Софттекс» от 24.10.2023 № 0364100000823000007 срок действия: бессрочно
5	Операционная система «Альт Образование»	ООО "Базальт свободное программно"	Лицензионное	https://reestr.digital.gov.ru/reestr/303262/?sphrase_id=4435015	Контракт с ООО «Софттекс» от 24.10.2023

		е обеспечени е"			№ 036410000082 3000007 срок действия: бессрочно
6	Программная система для обнаружения текстовых заимствований в учебных и научных работах «Антиплагиат ВУЗ» (https://docs.antiplagiat.ru)	АО «Антиплагиат» (Россия)	Лицензионное	https://reestr.digital.gov.ru/reestr/303350/?sphrase_id=2698186	Лицензионный договор с АО «Антиплагиат» от 16.05.2025 № 10567, срок действия: с 16.06.2025 по 15.06.2026
7	Acrobat Reader - просмотр документов PDF, DjVU	Adobe Systems	Свободно распространяемое	-	-
8	Foxit Reader - просмотр документов PDF, DjVU	Foxit Corporation	Свободно распространяемое	-	-

7.4.5. Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

1. CDTOwiki: база знаний по цифровой трансформации <https://cdto.wiki/>

7.4.6. Цифровые инструменты, применяемые в образовательном процессе

1. LMS-платформа Moodle
2. Виртуальная доска Миро: miro.com
3. Виртуальная доска SBoard <https://sboard.online>
4. Облачные сервисы: Яндекс.Диск, Облако Mail.ru
5. Сервисы опросов: Яндекс.Формы, MyQuiz
6. Сервисы видеосвязи: Яндекс.Телемост, Webinar.ru
7. Сервис совместной работы над проектами для небольших групп Trello <http://www.trello.com>

7.4.6. Цифровые технологии, применяемые при изучении дисциплины

	Цифровые технологии	Виды учебной работы, выполняемые с применением цифровой технологии	Формируемые компетенции
1.	Облачные технологии	Лекции Практические занятия	ПК-2. Способен выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

Учебные занятия с обучающимися проводятся в закрепленных за кафедрой экономики и коммерции аудиториях 1/403, 1/405, а также в других аудиториях университета согласно расписанию. Перечень материально-технического обеспечения дисциплины включает: компьютерный класс, мультимедийную аппаратуру; доступ к сети Интернет (во время самостоятельной подготовки), наглядные пособия в виде плакатов и стендов в специализированных аудиториях.

Наименование специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Перечень лицензионного программного обеспечения. Реквизиты подтверждающего документа
Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа (ул. Интернациональная д.101 - 1/403)	1. Проектор Acer (инв. № 1101047180) Экран рулонный 2. Компьютер Celeron D 430 (инв. № 2101045094) 3. Стенд (инв. №1101043023) 4. Стенд (инв. №1101043022) Компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечена доступом к ЭИОС университета. Наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий.	1. Microsoft Windows XP (лицензия № 49413124). 2. Microsoft Office 2003 (лицензия № 65291658).
Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (лаборатория экономики) (ул. Интернациональная д.101 -1/ 405)	1. Компьютер DualCore, мат плата AsusP5G41C-MLX, опер.память 2048 Mb, монитор 19" (инв. № 2101045266, 2101045265, 2101045263, 2101045261, 2101045259, 2101045257, 2101045255, 2101045253, 2101045252) 2. Коммутатор DES ((инв. №1101043026) 3. Концентратор (инв. №2101061683) Компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечена доступом к ЭИОС университета.	1. Microsoft Windows XP (лицензия № 49413124). 2. Microsoft Office 2003 (лицензия № 65291658). 3. Project Expert 7 (договор от 18.12.2012 № 0354/1П-06). 4. Audit Expert 4 Professional (договор от 18.12.2012 № 0354/1П-06). 5. Statistica Base 6 (договор от 12.01.2012 № 6/12/A) Профессиональные базы данных: 1. Обзор ситуации на агропродовольственном рынке. – Режим доступа: http://mcx.ru/analytics/agro-food-market/ . 2. Обзор конъюнктуры аграрного рынка. - Режим доступа: http://www.specagro.ru/#/analytics/287 . 3. Центральная база статистических данных. - Режим доступа: http://cbsd.gks.ru/ . 4. Показатели, характеризующие импортозамещение в России. – Режим доступа:

		http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/importexchange/ . 5. Центр корпоративной информации. – Режим доступа: http://www.e-disclosure.ru/ .
Помещение для самостоятельной работы (компьютерный класс) (ул. Интернациональная д. 101 - 1/115)	1. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045275) 2. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045276) 3. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045277) 4. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045278) 5. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045279) 6. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045280) 7. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045281) 8. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045274) Компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечена доступом к ЭИОС университета.	1. Microsoft Windows XP Professional Russian от 31.12.2006 № 18495261 2. Windows Office Professional 2003 Win 32 Russian 3. Windows для учебных заведений (№ лицензии 18495261: Microsoft Windows XP Professional Russian) Профессиональные базы данных: 1. Обзор ситуации на агропродовольственном рынке. – Режим доступа: http://mcx.ru/analytics/agro-food-market/ . 2. Обзор конъюнктуры аграрного рынка. - Режим доступа: http://www.specagro.ru/#/analytics/287 . 3. Центральная база статистических данных. - Режим доступа: http://cbsd.gks.ru/ . 4. Показатели, характеризующие импортозамещение в России. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/importexchange/ . 5. Центр корпоративной информации. – Режим доступа: http://www.e-disclosure.ru/ .

Рабочая программа дисциплины (модуля) составлена в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – бакалавриат по направлению подготовки 38.03.6 Торговое дело, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 12 августа 2020 г. №963

Автор: зав. кафедрой экономики и коммерции, к.э.н.

Соколов О.В.

Рецензент: зав. кафедрой управления и делового администрирования, д.э.н.

Карамнова Н.В.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 8 от «20» апреля 2021 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления, протокол № 8 от «20» апреля 2021 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 8 от «22» апреля 2021 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО. Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 10 от «15» июня 2021 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ протокол №10 от «22» июня 2021 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета протокол №10 от 24 июня 2021 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 8 от «12» апреля 2022 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ, протокол № 8 от «19» апреля 2022 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 8 от «21» апреля 2022 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 10 от «1» июня 2023 г.

Программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ. Протокол № 10 от «20» июня 2023 г.

Программа утверждена решением Учебно-методического совета университета протокол № 10 от 22 июня 2023 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол №11 от «14» мая 2024 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ, протокол № 9 от «21» мая 2024 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 9 от «23» мая 2024 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол №11 от «8 апреля» 2025 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ, протокол № 8 от «15» апреля 2025 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 8 от «23» апреля 2025 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол Протокол № 9 от «13» апреля 2026 года.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ, протокол № 8 от 20 апреля 2026 года г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 7 от 22 апреля 2026 г

Оригинал документа хранится на кафедре экономики и коммерции